



Stellenangebot:

Vertriebsprofi (m/w/d) für Sicherheitsdienstleistungen

Einsatzort: Bremen

Bereich: Vertrieb & Verwaltung

Arbeitszeit: Vollzeit

Kennziffer: 13/10-VP

Wäre das etwas für Sie?

Sie sitzen in Ihrem Firmenwagen auf dem Weg ins Büro. Sie wissen, es wird ein ereignisreicher Tag: 2 Präsentationen müssen erstellt werden, 1 Konzept muss geschrieben werden, 2 Angebote müssen kalkuliert, geschrieben und verschickt werden und um 15:00 Uhr beginnt das monatliche Vertriebsmeeting. Danach müssen Sie noch den morgigen Tag planen: Es ist mal wieder Zeit für einen Außentermin: Ihre zukünftigen Kunden warten auf Ihren Besuch! Wir versichern Ihnen: es wird auf keinen Fall langweilig... KÖTTER Security steht für Dienstleistungsqualität.

Ihre Aufgaben

- Als engagierte/r Kundenberater/in erweitern Sie den Kundenkreis durch Neuakquisition im Bereich unserer personellen Sicherheitsdienstleistungen. Hierzu zählt im Wesentlichen: Kaltakquise
- Bearbeitung von Ausschreibungen
- Identifikation von Zielkunden und Aufbau einer eigenen Potentialkundenliste im Zielgebiet
- Telefonakquise zur Vereinbarung von Besuchsterminen
- Führen abschlussorientierter Beratungsgespräche bei potenziellen Kunden/Interessenten
- Erstellen von Dienstleistungsangeboten/-konzepten
- Erstellen von Kalkulationen
- Verantwortliche Steuerung der gesamten Akquisitionsphase bis hin zum Abschluss und Übergabe an den Betrieb

Ihr Profil

- Sie sind kommunikativ und vertriebsstark
- Sie verfügen über Berufserfahrung im Vertrieb und in der Kaltakquise (Berufsanfänger oder ambitionierte Quereinsteiger sind auch willkommen)
- Sie sind erfolgshungrig
- Sie sind sicher im Umgang mit MS-Office
- Sie können eine zielorientierte und strukturierte Arbeitsweise vorweisen
- Sie zeichnen sich als teamorientiert aus

Unser Versprechen

- Ein interessantes, seriöses und verantwortungsvolles Aufgabengebiet
- Eine zukunftssichere Branche
- Ein eigenes Vertriebsgebiet
- Eine eigenverantwortliche Zeiteinteilung/Strukturierung des Arbeitsalltags
- Eine individuelle und bedarfsgerechte Einarbeitung
- Regelmäßige Weiterbildungs- und Schulungsmaßnahmen
- Ein Umfeld zur Selbstverwirklichung mit Entwicklungsmöglichkeiten
- Eine Abwechslung durch Innen- und Außendienst
- Ein attraktives Gehalt mit attraktivem Provisions- und Bonusmodell
- Ein neutrales Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- Ein kollegiales, sich ergänzendes Team

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann bewerben Sie sich noch heute! Bevorzugt per E-Mail unter bewerbung@koetter.de mit Angabe der Stellenkennziffer 31/10-VP. Frau Sonja Mondroch freut sich auf Ihre vollständige Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse & Zertifikate) mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins. Entdecken Sie weitere attraktive Karrieremöglichkeiten auf www.koetter.de/Karriere. Gestalten Sie Ihre Zukunft mit uns. Wir freuen uns auf Sie!

Bewerbungsunterlagen:

- Bewerbungsschreiben
- Tabellarischer Lebenslauf

KÖTTER Rekrutierungszentrum Essen
Wilhelm-Beckmann-Str. 7
45307 Essen - Germany

- Ihr letztes Zeugnis

Tel: +49 201 2788-588
E-Mail: bewerbung@koetter.de

KÖTTER Services im Social Web:

